

Dechra ist ein stetig wachsendes, europäisches Veterinär-Unternehmen mit Niederlassungen in nahezu allen westeuropäischen Ländern, Skandinavien und Teilen Osteuropas. In Deutschland gehört die Firma zu den fünf Marktführern. Das Portfolio besteht ausschließlich aus Produkten für die Tiergesundheit. Durch eigene Entwicklungsaktivitäten werden kontinuierlich neue Nutz- und Hobbytierpräparate zur Marktreife gebracht und international vermarktet. Anspruchsvolle Kunden aus dem Pferde-, Klein- und Nutztierbereich verlassen sich auf das ca. 100-köpfige Team der deutschen Niederlassung sowie ein einzigartiges Angebot aus Pharmazeutika und Impfstoffen. Die Gesellschaft genießt einen ausgezeichneten Ruf, gilt als verlässlicher Partner und beliefert nahezu alle deutschen Tierarztpraxen. Die Marktbearbeitung ist durch bemerkenswerte Kundennähe geprägt.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir zum baldmöglichsten Eintritt eine/n engagierte/n

## **Produktmanager Internistik (m/w/d)**

### **Die Aufgabe:**

- Sie sind Mitarbeiter\*in des Innendienstes, der/die von der Zentrale aus die Kollegen im Außendienst in Deutschland und Österreich unterstützt
- Als internistischer Allrounder entwickeln Sie sich zu dem/der Repräsentant\*in der Endokrinologie-Produkte und der Diagnostika und übernehmen im zehnköpfigen Marketing-Team die Zuständigkeit für bewährte sowie innovative Produkte und deren marktspezifische Positionierung
- Im Zusammenspiel mit dem internationalen Produktmanagement im Mutterhaus entwickeln Sie Marketingpläne bzw. Werbekampagnen und setzen diese eigenverantwortlich um
- Sie sind verantwortlich für die Erstellung und Pflege von Produktinformationen, das Verbreiten von Fachartikeln bzw. Produktpräsentationen sowie die Schulung der Außendienstmitarbeiter
- Den Launch neuer Produkte organisieren Sie zielgerichtet und unter Betrachtung sämtlicher zur Verfügung stehenden Möglichkeiten
- Marktbeobachtung/-analyse und die Entwicklung des Marktes gehören ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich wie die Budgeterstellung
- Neben dem klassischen Produktmanagement sind Sie u. a. Ansprechpartner für alle fachliche Fragen
- Gemeinsam mit dem Außendienst führen Sie regelmäßig Kundenbesuche durch und nehmen an den gängigen Veranstaltungen teil
- An Universitäten und bei meinungsbildenden Organisationen innerhalb der Branche steigern Sie Ihren Bekanntheitsgrad und nutzen Ihr Netzwerk zum persönlichen Austausch auf Augenhöhe
- Ihr Dienstsitz befindet sich im Süden Deutschlands
- Sie berichten direkt an den Marketingleiter in der Deutschland-Zentrale

### **Die Anforderungen:**

- Bevorzugt wird ein abgeschlossenes Tiermedizinstudium mit Erfahrung in der Inneren Medizin
- Sie beobachten den aktuellen Strukturwandel in der Praxislandschaft mit positivem Interesse und haben das Format, sich in den größer werdenden Einheiten als Fachmann (m/w/d) zu behaupten
- Kandidaten\*innen aus verwandten Bereichen, z. B. tierärztlichen Instituten, haben ebenfalls gute Chancen
- Erfahrung in der Tiergesundheitsindustrie ist von Vorteil
- Sie sind ein Kommunikationstalent, teilen gern Ihr Wissen und sehen es als persönliche Chance, als Referent\*in intern sowie bei Vortragsveranstaltungen vor Tierärzten tätig zu sein
- Sie haben Freude daran, den Erfolg Ihrer Vertriebskollegen aktiv zu unterstützen und zum Absatz der Produkte beizutragen
- Sie arbeiten gerne interdisziplinär im Team und bringen internationale Reisebereitschaft mit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt

### **Das Angebot:**

Wir bieten Ihnen die Chance, in dem Ihnen vertrauten Markt innerhalb einer stark wachsenden, mittelständischen Organisation Verantwortung als Experte zu übernehmen. Sie werden in einem forschenden, zukunftssträchtigen Unternehmen arbeiten, das mit wachsender Reputation im europäischen Markt und einem überzeugenden Produktportfolio zu den Gewinnern dieser Branche gehört. Entwickeln Sie sich persönlich in dieser internationalen Organisation, die zahlreiche Möglichkeiten für Sie bereithält! Selbstverständlich fallen auch Kongressbesuche und sporadisch internationale Dienstreisen in Ihren Tätigkeitsbereich.

Für die erste Kontaktaufnahme steht Ihnen unsere Beraterin Dr. Anna Kynast mit ihrem Team unter der Rufnummer +49 8178 9986410 gerne zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin) senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **1970312** per E-Mail an [bewerbung@hardenberg-consulting.com](mailto:bewerbung@hardenberg-consulting.com).

[www.hardenberg-consulting.com](http://www.hardenberg-consulting.com)

Stellenangebot 1970312/ job offer 1970312