

Unser Auftraggeber ist ein weltweit tätiges, forschungsorientiertes Unternehmen, das ein weites Spektrum an Veterinärmedizin und Dienstleistungen entwickelt, herstellt und vermarktet. Als Marktführer bietet die Gesellschaft eines der innovativsten Portfolios in der Branche, welches Produkte für die Prävention, Behandlung und Kontrolle von Krankheiten bei Nutz- und Heimtieren umfasst. Die Blockbuster Produktlinie für Hunde und Katzen ist weltweit auf starkem Wachstumskurs, der durch weitere Kapazitäten gefördert werden soll.

Für die Marketingorganisation im Großraum München suchen wir zum schnellstmöglichen Zeitpunkt für eine neu geschaffene Stelle einen ambitionierten

Teamleiter Marketing Heimtierprodukte DACH (m/w)

Die Aufgabe:

- Als Kopf eines vierköpfigen Teams aus Produktmanagern und tierärztlichen Experten bilden Sie mit Ihrer Mannschaft die Drehscheibe für sämtliche Marketingaktivitäten in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Sie tragen die Verantwortung für eine verschreibungspflichtige Produktgruppe, die dank einer starken Marke einen Umsatz im mittleren zweistelligen Millionenbereich erwirtschaftet
- Den gesetzlichen Gegebenheiten entsprechend richten Sie sich an den beiden Zielgruppen Tierärzte und Tierhalter aus und überzeugen diese mit unterschiedlichen Kernaussagen
- Ihr persönliches Hauptaugenmerk liegt auf den strategischen Themen bzw. der inhaltlichen und organisatorischen Jahresplanung sowie der Vorbereitung sowie Durchführung der Außendienst-Tagungen
- Ihre Mitarbeiter leiten Sie zur zielgerichteten Umsetzung an und unterstützen sie bei ihrem Engagement in Projektteams
- Als Impulsgeber mit kommerziellem Gespür arbeiten Sie kontinuierlich daran, Marktpotentiale konsequent zu erkennen bzw. zu erschließen und den Absatz zu unterstützen. An dieser Stelle kooperieren Sie eng mit den operativen Vertriebsorganisationen in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Darüber hinaus nehmen Sie eine wichtige Rolle in dem Zusammenspiel von Market Research, Communications und Commercial Operations ein
- Sie bespielen sämtliche Vertriebs- und Kommunikationskanäle inklusive der sozialen Medien
- Den erfolgreichen Launch eines weiteren Produkts Mitte 2018 beeinflussen Sie durch Kompetenz und Nachdruck
- Sie schaffen Rahmenbedingungen für Ihre Teammitglieder sich weiter zu entwickeln und zwischen Veränderung und Kontinuität zu bestehen
- Der Dienstsitz befindet sich im Großraum München
- Ihre Berichtslinie führt direkt zum Geschäftsbereichsleiter Companion Animal
- Darüber hinaus ist ein enger Austausch mit der Geschäftsführung unabdingbar

Die Anforderungen:

- Als Experte für strategisches und operatives Marketing haben Sie mehrjährige Berufserfahrung im direkten oder einem vergleichbaren Geschäftsumfeld sammeln können
- Als leidenschaftlicher Marketeer besitzen Sie das Talent, Ihre Begeisterung auf das Team zu übertragen und dadurch Bestleistungen hervor zu rufen
- Ihre berufliche Historie ist geprägt von Fast moving Consumer Goods für Menschen oder Tiere
- Sie bringen erste Expertise als Führungskraft mit und haben im besten Fall selbst einmal vertriebliche Verantwortung getragen
- Idealerweise ist Ihnen bei der Absatzförderung die Gradwanderung zwischen OTC und verschreibungspflichtigen Produkten vertraut
- Durch Kreativität und Konsequenz sorgen Sie bevorzugt beim Endverbraucher für erhöhte Aufmerksamkeit gegenüber Ihrer Produktgruppe
- Strategische Herangehensweise, solide Zahlenorientierung und strukturierte Arbeitsweise gehören zu Ihren persönlichen Merkmalen
- Innerhalb von Konzernstrukturen fühlen Sie sich wohl. Sie sind in der Lage, innerhalb einer Matrixorganisation erfolgreich zu bestehen und beherrschen geschicktes Schnittstellenmanagement in einer internationalen Organisation
- SAP als ERP-System und neueste CRM Softwares sind Ihnen vertraut
- Offenheit, Durchsetzungsstärke und Motivations- bzw. Kommunikationsstärke innerhalb einer sich verändernden Arbeitswelt sind Teil Ihrer Persönlichkeit
- Deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift sowie routinierter Umgang mit MS-Office setzen wir voraus
- Die Bereitschaft für eine regelmäßige Reisetätigkeit innerhalb der drei Länder Deutschland, Österreich und Schweiz wird erwartet

Das Angebot:

Wir bieten Ihnen die einmalige Chance, in einem stark wachsenden Markt eine neu geschaffene Stelle auszukleiden um das weitere Potential eines Blockbusters zu heben. Unser Auftraggeber betreibt bevorzugt Direktgeschäft mit niedergelassenen Tierärzten, wo jeder Tierhalter ein Privatkunde ist. Eine ideale Spielwiese für tierisch gutes Marketing!

Sie werden in einem forschenden, zukunftssträchtigen Unternehmen arbeiten, das mit bester fachlicher Expertise, breitem Produktportfolio und solider Reputation weltweit und in den drei Ländern Deutschland, Österreich und Schweiz zu den Top-Marktführern der Branche gehört. Man vertraut Ihnen die Verantwortung für Menschen und Resultate bzw. den Wachstumserfolg an. Der Dienstsitz befindet in einer der attraktivsten Großstädte Deutschlands mit bester Infrastruktur und idealer Verkehrsanbindung.

Für die Kontaktaufnahme steht Dr. Felix von Hardenberg mit seinem Team unter der Rufnummer +49 8178 9986410 gerne zur Verfügung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin) senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **TG1770211** per E-Mail an bewerbung@hardenberg-consulting.com.

www.hardenberg-consulting.com

Stellenangebot / job offer TG 1770211