

Unser Auftraggeber ist ein stetig wachsendes, europäisches Veterinär-Unternehmen mit Niederlassungen in nahezu allen westeuropäischen Ländern, Skandinavien und Teilen Osteuropas. Das Portfolio besteht ausschließlich aus Produkten für die Tiergesundheit. Durch eigene Entwicklungsaktivitäten werden kontinuierlich neue Nutz- und Hobbytierpräparate zur Marktreife gebracht und international vermarktet. Anspruchsvolle Kunden aus dem Pferde-, Klein- und Nutztierbereich verlassen sich auf das gut 90-köpfige Team der deutschen Niederlassung sowie ein einzigartiges Produktportfolio aus Pharmazeutika und Praxisbedarf. Die Gesellschaft genießt einen ausgezeichneten Ruf, gilt als verlässlicher Partner und beliefert nahezu alle deutschen Tierarztpraxen. Die Marktbearbeitung ist durch bemerkenswerte Kundennähe geprägt. Das umfangreiche Produktsortiment wird hauptsächlich über den Außendienst im Direktverkauf an niedergelassene Tierärzte vertrieben.

Für eine neu geschaffene Stelle suchen wir zum baldmöglichsten Eintritt eine/n engagierte/n **Tierarzt/Tierärztin** als

## **Field Technical Service Manager Nutztiere (m/w)**

### **Die Aufgabe:**

- Sie sind Teil des Außendienst-Teams mit 25 Mitarbeitern, welches flächendeckend die tierärztlichen Kunden betreut
- Sie tragen Sorge für die fachlich-wissenschaftliche Beratung der Rinder- und Schweinepraxen in der Region **Niedersachsen und NRW**
- Darüber hinaus gehören die motivierende und fachkompetente Unterstützung der Verkäufer bzw. des Key Account Manager-Teams, die erfolgreiche Umsetzung der erarbeiteten Vertriebsstrategie sowie die intensive Zusammenarbeit mit den Produktmanagern Nutztier zu Ihren wichtigsten Aufgaben
- Sie beraten die Ihnen zugewiesenen Schlüsselkunden persönlich und sind durch Ihr profundes, veterinärmedizinisches Fachwissen und Ihre solide Erfahrungen ein Gesprächspartner auf Augenhöhe
- Sie arbeiten eng mit den Meinungsbildnern der Region im Nutztierbereich zusammen
- Alle Ihre Aktivitäten dienen der Kundenbindung und der Förderung des weiteren Wachstums des Unternehmens
- Bei besonderen Pharmakovigilanzfällen sowie im Zusammenhang mit Feldversuchen führen Sie Begehungen in Tierbeständen durch
- Innerhalb des Tierärzeteams der Firma sorgen Sie für regelmäßigen Erfahrungsaustausch und Wissenstransfer
- Sie berichten direkt an den Verkaufsleiter in der Deutschland-Zentrale

### Die Anforderungen:

- Für diese Position suchen wir einen Tierarzt/Tierärztin mit mehrjähriger Erfahrung in der Nutztierpraxis
- Erfahrung in der Tiergesundheitsindustrie ist von Vorteil, aber nicht Voraussetzung
- Quereinsteiger aus verwandten Branchen, tierärztlichen Instituten bzw. Gesundheitsdiensten haben ebenfalls gute Chancen
- Identifikation mit zeitgemäßer Nutztierhaltung und Kenntnis des Zusammenspiels zwischen landwirtschaftlichen Organisationen, politischen Instanzen, der Lebensmittelindustrie und spezialisierten Großtierpraktikern
- Sie teilen gern Ihr Wissen und sehen es als persönliche Chance, als Referent intern sowie bei Vortragsveranstaltungen gegenüber Tierärzten bzw. Landwirten tätig zu sein
- Sie haben Freude daran, den Erfolg Ihrer Vertriebskollegen aktiv zu unterstützen und zum Absatz der Produkte beizutragen
- Zielstrebigkeit, Durchsetzungsstärke und Selbstvertrauen zeichnen Sie ebenso aus wie hohe soziale Kompetenz und ein überdurchschnittliches Maß an Eigeninitiative
- Sie arbeiten gerne interdisziplinär im Team und bringen eine hohe Reisebereitschaft mit.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt

### Das Angebot:

Wir bieten Ihnen die Chance, in dem Ihnen vertrauten Markt vom **Homeoffice** aus innerhalb einer mittelständischen Organisation Verantwortung für die Auskleidung einer neu geschaffenen Expertenposition zu übernehmen. Sie werden in einem forschenden, zukunftssträchtigen Unternehmen arbeiten, das mit wachsender Reputation im europäischen Markt und einem überzeugenden Produktportfolio zu den großen Marktteilnehmern dieser Branche gehört. Sie erhalten die Möglichkeit, Ihre Erfahrungen bzw. Verbindungen einzubringen und wesentlich zum weiteren Erfolg eines renommierten Unternehmens beizutragen. Sie finden ein Team, das Ihre persönliche, berufliche bzw. fachliche Entwicklung fördert.

Für die erste Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater Dr. Felix von Hardenberg mit seinem Team unter der Rufnummer +49 8178 9986410 gerne zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin) senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **TG1770311** per E-Mail an [bewerbung@hardenberg-consulting.com](mailto:bewerbung@hardenberg-consulting.com).

[www.hardenberg-consulting.com](http://www.hardenberg-consulting.com)