

VetFamily ist ein international agierendes Unternehmen mit Mutterhaus in Schweden. Die Firma ist ausschließlich in der Veterinärmedizin tätig und hat sich als größtes Tierärztnetzwerk Europas etabliert. Seit 20 Jahren steht ein Portfolio bereit, das hauptsächlich bei Kleintieren und Pferden zum Einsatz kommt. Nomen est omen: Die tierärztlichen Mitglieder der VetFamily profitieren als Gemeinschaft von den attraktiven Konditionen und besonderen Services der gemeinsamen Lieferanten. Das Sortiment umfasst nahezu alle Produkte und Dienstleistungen, die in einer Tierarztpraxis zum Einsatz kommen. Zum Nutzen der Kunden und der Mitarbeiter.

Die deutsche Gesellschaft nimmt innerhalb der internationalen Organisation die Spitzenposition ein und verzeichnet stetiges Wachstum. Unkomplizierter Umgang untereinander, Kundennähe und Verlässlichkeit zählen zu den wesentlichen Erfolgskriterien des Teams.

Für eine neu geschaffene Position suchen wir für eine unbefristete Festanstellung einen

## **Tierärzte-Betreuer im Außendienst (w/m/d) Deutschland Süd-West (Baden-Württemberg & Bayern)**

### **Die Aufgabe:**

- Sie sind Teil des knapp zehnköpfigen Vertriebsteams, welches in Deutschland Wachstum und Kundenzufriedenheit gewährleistet
- Durch Ihre Funktion schlagen Sie die Brücke zwischen den Interessen Ihrer „Familienmitglieder“ und denen der gemeinsamen Lieferanten und Dienstleister
- Sie arbeiten vom **Homeoffice** aus und erhalten regionale Verantwortung für die Betreuung der niedergelassenen Tierärzte in Praxis und Klinik. Sie sind persönlich und telefonisch der Ansprechpartner für Ihre Klienten
- Vier Tage je Woche sind Sie unterwegs und besuchen Ihre Kunden in ihren Praxen bzw. Kliniken vor Ort. Durchschnittlich einen Tag verbringen Sie im Homeoffice
- Die Pflege bestehender Geschäftsbeziehungen steht im Vordergrund
- Bei potentiellen Neukunden stellen Sie die VetFamily und ihre Vorteile im persönlichen Gespräch als kompetenten und innovativen Interessensvertreter vor und überzeugen als Kollege durch ein hohes Maß an Wissen und Serviceorientierung
- Gleichzeitig übernehmen Sie die Verantwortung für die Kooperation mit einer überschaubaren Zahl zugeordneter Lieferanten. Zusammen entwickeln Sie Konzepte und Lösungen, die exakt auf die VetFamily Mitglieder zugeschnitten sind. Der Entwurf des entsprechenden Aktivitätenplans, dessen Umsetzung und das Monitoring liegt in Ihren Händen
- Sie sind der Garant für die Treue und Verbindlichkeit der VetFamily Familienmitglieder gegenüber den Partnern bzw. Lieferanten der Organisation
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf dem jährlichen VetFamily Day sowie national auf Messen bzw. Kongressen
- Sie lassen das Deutschland-Team an Ihrer tiermedizinischen Expertise teilhaben und unterstützen die Kollegen bei fachlichen Fragestellungen
- Sie nehmen an mindestens drei persönlichen Teammeetings pro Jahr und den wöchentlichen Videocalls teil

- Ihre Aktivitäten dokumentieren Sie konsequent im CRM System MS Dynamics
- Die Berichtslinie führt direkt zum deutschen Geschäftsführer

**Die Anforderungen:**

- Als Tierarzt (w/m/d) arbeiten Sie gern mit Menschen und bringen ausgeprägte Serviceorientierung mit
- Alternativ haben Sie einen vergleichbaren Abschluss und mehrere Jahre Berufserfahrung in der kurativen Tiermedizin vorzuweisen
- Kandidaten mit Expertise im Praxismanagement sind besonders willkommen
- Durch Ihre eigenen Erfahrungen in Praxis bzw. Klinik sind Sie in der Lage, die Perspektive Ihrer Kunden zu übernehmen und kennen die Abläufe in einem Praxisbetrieb genau
- Sie haben einen strategischen, in die Zukunft gerichteten Blick auf jedes einzelne VetFamily Mitglied und die daraus resultierenden Potentiale
- Als Einzelkämpfer im Außendienst bringen Sie Leistungsbereitschaft und eine hohe Belastbarkeit mit
- Sie zeigen ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein, sind es gewohnt selbstständig zu arbeiten und überzeugen durch hohe Beratungskompetenz
- Die Aufgabe erfordert englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift sowie routinierten Umgang mit MS-Office Programmen
- PKW Führerschein, Reisebereitschaft und einen Wohnsitz bzw. ein Homeoffice im genannten Gebiet setzen wir voraus

**Das Angebot:**

Erleben Sie Tiermedizin aus einem neuen Blickwinkel: Es wartet eine herausfordernde Außendienstaufgabe in einem anspruchsvollen Markt auf Sie! Werden Sie zu einem Motor, der die Vorteilswelt für Tierärzte auf- und ausbaut. Mit einem hohen Maß an Freiheit und Flexibilität können Sie Ihr Engagement und Ihre Kontaktfreudigkeit entfalten. Man überträgt Ihnen echte Verantwortung für Umsätze und Kundenzufriedenheit. Das Unternehmen ist durch flache Hierarchien und ein gutes Betriebsklima gekennzeichnet. Sie erhalten die Chance, Ihr Netzwerk in dem Ihnen vertrauten Markt deutlich zu erweitern und sich in Ihrer Region zum Familienoberhaupt der VetFamily zu entwickeln.

Wir möchten Sie kennenlernen! Für die Kontaktaufnahme stehen Ihnen Dr. Felix von Hardenberg und das Team von Hardenberg Consulting unter der Rufnummer +49 8178 998641-0 gerne zur Verfügung.

Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin) senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **2078813** per E-Mail an [bewerbung@hardenberg-consulting.com](mailto:bewerbung@hardenberg-consulting.com) oder per Post an die Hardenberg Consulting GmbH, Steinberg 12, 82069 Hohenschäftlarn, Germany.

Stellenangebot / job offer 2078813

[www.vetfamily.de/](http://www.vetfamily.de/)

[www.hardenberg-consulting.com](http://www.hardenberg-consulting.com)